



Sales Manager (w/m/d)

Vollzeit - Walldorf

mobil.einfach.direkt

Mobil an 1 Tag = schnell und einfach Apps für SAP Prozesse in der Logistik oder Instandhaltung zu bauen, das ist unser Fokus!

mobisys Software-Produkte schaffen seit über 25 Jahren die Basis für eine schnelle und einfache Implementierung von mobilen SAP-Prozessen. Mit über 500 SAP Installationen und 60.000 Clients weltweit bedeutet die Zusammenarbeit mit uns für weltweit agierende Konzerne und Unternehmen aller Branchen eine sichere Investition in neueste Technologie.

„Ideen kennen keine Grenzen“ - mobisys lebt flache Hierarchien und fördert kreative Ideen über alle Ebenen hinweg. Werde Teil eines wachsenden Teams und bewege mit uns die mobile SAP-Welt.

Du bist erfolgreich:

- | Ansprechpartner für Neukunden und Bestandskunden
- | Du entwickelst neue Vertriebspotenziale
- | Du setzt Lead- & Opportunity-Management automatisch um
- | Du lebst Networking und Neukundengewinnung

Du bringst mit:

- | Praktische Verhandlungserfahrung- vom Angebot bis zum Vertragsabschluss
- | Ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit in Deutsch und Englisch
- | Technisches Verständnis gepaart mit analytischem Denken
- | Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium

Das erwartet dich:

- | Weiterbildung & Coaching
- | Ergonomischer Arbeitsplatz
- | Firmenwagen der Mittelklasse
- | Parkplatz vor der Tür
- | Salesforce CRM
- | Ein familiäres Team
- | Sport und Kultur-Events
- | E-Bike Ladestationen
- | Kaffee und Softdrinks

Bist Du Junior-Sales Manager oder Quereinsteiger und siehst Dich als Verkaufstalent – dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

✉ Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit der Kennziffer 19_SM_VZ an: work@mobisys.de

👤 Dein Ansprechpartner: Annette Rückert +49 (0) 6227 8635-10